

FREE IDEA WITH NO
STEREOTYPE IMAGES

ラカン

特別号
Lacan Free Paper Manufacture
November / 2017

× 株式会社 マージネット



本社移転に **見る、**
紀南最先端企業のいま、みらい



制作部 製版課 課長
広報 CSR 委員会 委員長
森下 誠示 さん (42歳)

「地域社会とともに発展していきたい」
CSR活動によって
スタッフ全員のモチベーションが上がりました。

なのはな保育所でのハロウィンイベント活動。

Q はっきり言って、
「マージネットってどんな会社？」

全国をターゲットにした会社。仕事も設備も人も、どんどん進化を続けています。



CSR = 企業の社会的責任

勤続20年になります。当初はチラシ等の制作をしていましたが、今は全国のお客様から届く入稿データを受け取り、校正エックをする印刷製版の仕事をしています。本印刷の前に必ずペーパープリントして確認作業するのは、たまに写真が重なっていたりするんですよ。これがなかなかパソコンの画面上では発見しにくいので、校正確認は欠かせません。ネット印刷の場合、お客様と直接会ってお話をすることはないので「ミスを見つけてくれてありがとう」「今日、納品されました。仕上がりに満足です」と、わざわざ電話をくださる方がいらしゃいます。こういう時が仕事のやりがいを感じるたまらない瞬間ですね！後輩達にもこの感激をどんどん体験してもらいたいと思っています。私が委員長をしている「広報CSR委員会」は、「私達ができる地域貢献は何か」ということを考え、実行していく委員会です。地元の皆さんあつてこそマージネットなので、利害関係なく何かしたい、という想いをもった集まりです。祭りの際には駐車場係をしたり、口熊野マラソンでは給水ポイントでお手伝いしたり、保育所にイベントでプレゼントに行ったりと、小さな事ですが色々取り組んでいます。おかげで内面的だった自分が変わりましたよ(笑)前向きにいろんな事に関われるようになりました。まさか自分がこんな風に変わるなんて、自分が自分に驚いています(笑)

TOTAL PRINTING MERGENET 株式会社マージネット

- 本社 〒649-2103 和歌山県西牟婁郡上富田町生馬811-1
TEL: 0739-83-3344 (代) / FAX: 0739-83-3322
- 東京営業所 〒150-0021 東京都渋谷区恵比寿西2-1-7-304 TEL: 03-6172-6377 / FAX: 03-6712-6378
- 和歌山営業所 〒640-8287 和歌山県和歌山市築港2-8-2 TEL: 073-425-3313 / FAX: 073-425-3349
- 田辺営業所 〒646-0004 和歌山県田辺市下万呂112-3 TEL: 0739-25-3344
- 新宮営業所 〒647-0061 和歌山県新宮市三輪崎3-11-18 TEL: 0735-83-3383 / FAX: 0735-31-3332



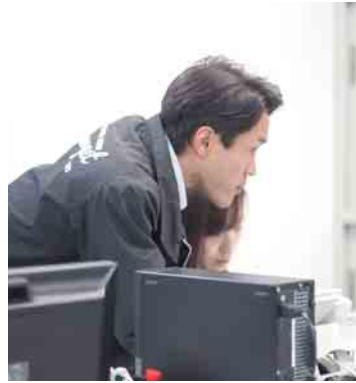
クールな建物の中に
ホットな人がいっぱい。
かっこいいのは建物じゃない
そこで働く人なのだ。

上富田町、
総合印刷会社
マージネットが進化中

総合印刷会社 株式会社マージネット
の新社屋が完成しました。職場環境の
改善のため、仕事の効率化のため、どれ
も大切ですが何よりも「セキュリティ」
のために新社屋を建設しました。
マージネットの仕事は美しい仕上がり
の印刷だけではありません。取引先様の
情報や、その先にある顧客様の大切な個
人情報を守ることが大きな役割です。
全国から送られてくるデータの管理、
製版、印刷、製本、宛名印刷とその発送。
全工程を自社内で行うために社内ルー
ルも厳格化しています。
マージネットだからできる事とマージ
ネットってこんな会社、というところを
紹介していきます。



工場内の温度や湿度も基準値以内になるよう調整されています。



働く環境を改善すれば
モチベーションもアップ。
プライドを持って
最高品質の商品を産み出しています。



印刷工場内は常にクリーンな状態を保つため、床の色を白くしています。従来ならインクや経年汚れが目立たないように色のついた床にするところですが、マジネットは敢えて「白」にしたのです。

ちょっとした汚れや「ミ」を見落とさないうちに、またそれを見つけたらすぐに元の状態に戻すためです。社内の「5S委員会」では「整理」「整頓」「清潔」「清掃」「しつけ」を課題として日々取り組ん

見せる

でいます。通常印刷機械の他、圧着ハガキやUV印刷といった県内唯一の精密な印刷機を動かす工場内では糸くずやホコリは厳禁。ハイクオリティな印刷物のため、事故ゼロの実現と、仕事の流れをよくするために「5S」の徹底は工場内だけでなく、社内全体に浸透しています。

品工場かと思うぐらいのレベルで仕事に向かうのです。全国のクライアントから信頼される理由は「印刷会社でここまでできるの？」という点です。マジネットの仕事に妥協はありません。

求職活動中の方、同業他社、異業種の方にも工場見学を随時受け付けています。まずは電話で申し込みを。



本社と東京営業所、和歌山営業所は常にインターネット回線を使って会議や打ち合わせをしています。

最先端のセキュリティ機能で
お客様の大切なデータ、
個人情報を守ります。
これもマージネットクオリティ

最も大事なところ、「セキュリティ」です。マージネットでは制作からデータの受け渡し、社内データ処理、印刷、後処理まで厳重なチェック体制のもと作業を行っています。また社内は24時間警備体制の中で管理を徹底。社員でも入室が限られているのが、個人情報を扱うための「専用セキュリティルーム」。定められた担当者以外の入室は禁止で、セキュリティルーム専用のICカードでのみ入室が可能なシステムになっています。さらに、使用するサーバーも外部はもちろん社内外ネットワークからも隔離し、万が一の事態が起こらないよう万全の体制を構築しています。

見せない



データベース化し蓄積することで機密情報の漏洩防止や不測の事態にも対応が可能です。
ここまで徹底するのは、全てお客様の情報を大切にしているからこそです。こういった事が全て「マージネットなら安心だ」という信頼にもつながっていきます。



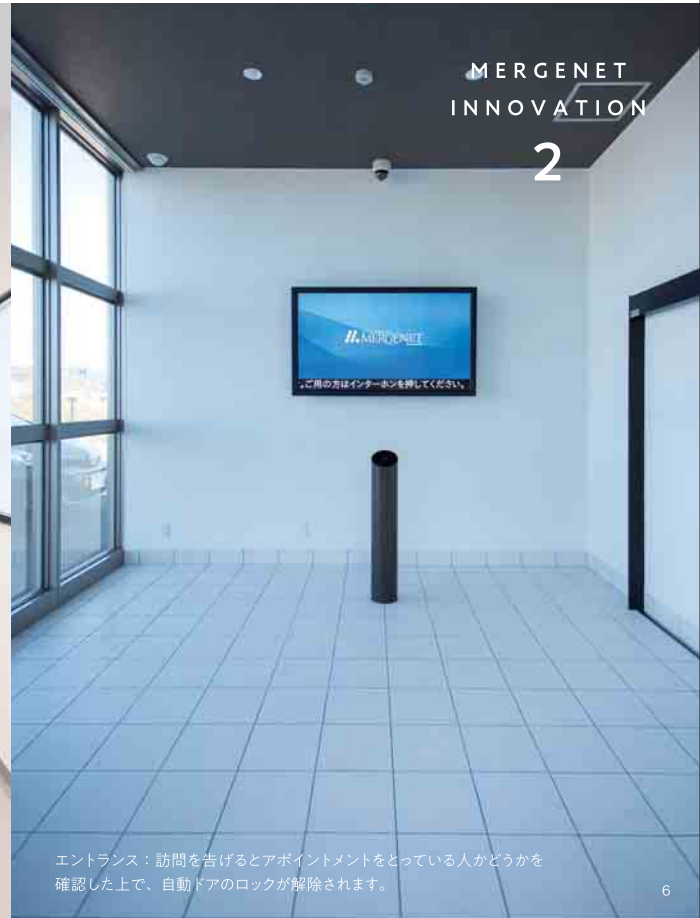
時間・コスト削減のメリットだけでなく
センター型システムでの情報の見える化で
広がるコミュニケーション



見える

これまでは、進行中の案件については制作担当者(デザイナー)と営業担当者だけが知っている、理解しているという状況でやってきました。まだ完成していない状態で担当デザイナーが急病やケガなどの不測の事態になった場合、その仕事が入り込んでしまったり遅れたりしてお客様に迷惑をおかけする事態となる可能性があります。こういった事を防ぐためには情報の共有化が必要になるため、今回の新社屋移転を機に「XMF」のシステムを導入しました。これは「センター集中型ワークフロー

システム」で、ログインすれば、それぞれの案件の進捗状況をいつでもどこからでも確認することができます。さらに大きなメリットとして、早い段階でのデザインチェックや校正が可能なので、制作時間の短縮、低コストが実現します。社内・各営業所はもちろんクライアント、協力会社とのコミュニケーションもこれまで以上に密にでき、出力トラブルや確認ミスを回避することも可能です。オンラインによって「見える」コミュニケーションを目指しています。



エントランス：訪問を告げるとアポイントメントをとっている人かどうかを確認した上で、自動ドアのロックが解除されます。



各部屋、廊下のドアは全てICカードで開閉。部外者の立ち入りを制限しています。

次世代の環境を守るために 今、私たちマージネットができること



私、電気自動車です！



環境負荷低減に取り組み 「環境推進工場」に 登録されました

印刷業界においても環境に配慮したもののづくりが求められる時代になりました。マージネットでは早くから環境に負荷をかけないようにするにはどうすべきか、あらゆる方面から環境問題を調べ、課題に取り組んできました。まず、大気への影響と並んで重視されるのが水質への影響です。新社屋の前には富田川が流れ、緑豊かな公園もあります。この恵まれた環境を保つために、現像廃液、湿し水廃液、洗浄廃液など製版、印刷の各工程で発生する全ての廃液を専用タンクで貯蔵後、回収業者へ委託し処理しています。



廃液循環装置の導入によりクリーンな湿し水が繰り返し使えるようになりました。また、刷版工程においては廃液が出ないCTPを使っています。営業車両、商品の納品時に使用する車はCO₂を排出しない電気自動車を採用しています。

ハイコオリティな商品づくり、企業として地域社会に貢献したいという想い、社員ひとり一人のやりがいと物心両面の幸せ、そして次世代へ続く環境問題への取り組み。マージネットはマージネットであることに誇りをもっています。



湿し水ろ過装置

一般歯科・小児歯科 Hill Dental Clinic



治療チェアに座ると目の前にテラスが見えるように院内を設計。治療中の待ち時間もストレスフリーに。



院長：藤本智子さん

●治療前の写真を撮って情報提供をしっかりとしていきます。自身の状況を把握することでじっくりと歯の治療に向き合えます。●ベビーカーや小さな子ども連れの患者さんにとってスリッパに履き替えるのは大変。だから靴のままどうぞ、のクリニックです。●10代でも歯周病患者が増えている現代。「歯周病の処置が痛くなく嬉しい!」と患者さんから大変人気です。●院長：藤本智子さん/徳島大学歯学部卒業、京都市内の歯科医院で10年勤務。2014年に帰郷。開院までの約一年は、南和歌山医療センター歯科口腔外科と和歌山市の歯科医院で勤務。

上富田町朝来2585
TEL:0739-83-2518
診9:00~12:30
14:00~18:00
休日曜日・祝日
(水・土 午後休診)



ここならずと通いたくなる
ヒルデンタルクリニックで
美しく健康な歯に!

痛い、怖いというイメージのある歯医者さん。そのために治療を遅らせてしまい大変なことに…。そうなる前にすべき事は「何でも相談できるかかりつけの歯医者さんを決める」ことです。上富田町の「ヒルデンタルクリニック」は、初診のヒアリングをとても重要視しています。体調だけでなく、子どもの頃の歯医者での経験がトラウマになっている、口臭が気になる、歯の色、歯並び、など、どんな事でもカウンセリングルームでスタッフが丁寧に聞いていきます。「歯の治療は虫歯だけでなく、お口全体の健康と考えています。歯の治療をすることで心までケアできる事が多いですよ。性格が明るくなったり表情がイキイキとしたりとね」。悪くなった部分を削って詰めるといったその場限りの治療だけでなく、10年後、20年後を考えた治療が大切になっています。

今年オープンしたお店や
人気のクリニックなどを
ご紹介します!

MERGENET
RECOMMENDED SHOP

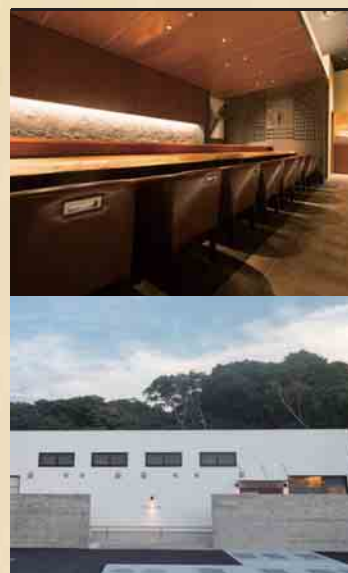
マジで

マージネットの

おすすめ! ショップ紹介

白浜割烹 かわにし

白浜 kappou kawanishi



熊野牛イチボ肉の
ローストビーフ 3,000円(税抜き)

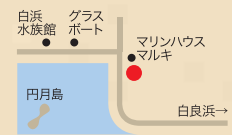


オーナーシェフ 川西紘也さん

食感や香りの組み合わせも楽しい、
新感覚和食の店がオープン

今年9月、白浜町に新しい和食の店がオープンした。「白浜 kappou kawanishi」。オーナーシェフは川西紘也氏。31歳の若々しい感性が料理とともに店の設計にも溢れており、心地よい非日常空間をつくりだしている。コース料理3種(5,000円、7,000円、10,000円)とお造り、小菜、サラダ、焼き物、揚げ物などアラカルトは70種。ドレッシングからデザートまで全て手づくりで、オープンからまだ短い期間にも関わらず一度訪れたゲストの多くがリピーターとして再訪している。旬味を大切にされた季節の料理の他、和食を軸としたキーマカレー、旬のサラダなどもある。仕込みにしっかりと時間をとりたいためにランチ営業はしていない、との事。これからの時期、食事会などの集まりが増える。kawanishiで新しい和食を存分に楽しんでみては?

白浜町511-1
TEL:0739-43-3078
診16:30~22:30(L.O 22:00)
休火曜日・第3水曜日



さんきゅっぱ
軽 39.8 万円専門店 (株)木下モータース

月々1万円で
新車の軽自動車が入る
サービスをはじめましたよ~

新車は欲しいけど毎月のカーローンは重い。その上、自動車税や車検、オイル交換など色々お金がかかるし…とあきらめかけていた方にお知らせ!「軽39.8万円専門店 木下モータース」なら全メーカーの新車軽自動車を月々1万円であなたのものになる、7年間リースプランのサービスを開始しました。1万円には自動車税、自賠責、オイル交換、車検、マット&パイザー、諸費用全て込み込みで、毎月定額だから家計も大助かり。リース期間満了後には、新しい車に乗り換える、そのまま乗り続ける、車を買取る、車を返却すると4つの中から選択できます。詳しく知りたい方は今すぐ木下モータースへ問い合わせを!



田辺市東山1-14-6
TEL:0739-26-0398
診9:30~19:00
休火曜日



●ダイハツ、スズキ、ホンダ...欲しい軽自動車を選べます。

お菓子の店 Orange



左奥から：いちごのショートケーキ360円
ザッハ360円、和栗のモンブラン450円
ピスタチオ430円
フルーツの三角タルト400円

幅広い年代に愛される ケーキ屋さん 鮮度とやさしい味わいが人気

ショーケースの中でキラキラと輝くスイーツ達の中で、オレンジジュといえ「ザッハ(360円)」。ベルギー産クーベルチュールを使ったこのケーキは、一年を通して大人気。熱いコーヒーと濃厚なチョコレートの風味は相性抜群です。季節のフルーツをふんだんに使ったオレンジジュのスイーツは子どもからお年寄りの方まで食べていただきたいという思いから、お酒や香料をきつくないように仕上げています。冬の到来とともに甘いお菓子が食べたくくなります。オレンジジュでお気に入りを見つけてください。



●11/23より毎年好評の「シュトーレン」が販売スタート。数量限定でなくなり次第終了です。
●クリスマスケーキの予約受付もスタートしました。詳しくはお問い合わせを!

田辺市南新万15-23
TEL:0739-81-0178
☎10:00~18:30
🗨️火曜日、第2・4水曜日



田辺バイパス店「Cafe Orange」

TEL 0739-34-2458
☎9:00~17:00
🗨️火曜日、第2・4水曜日

モーニング3種類、
パンケーキや
フレンチトーストが
おすすめです!

プリンティングストア マーブル

PRINTING STORE MARBLE

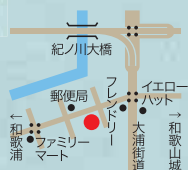
オリジナルTシャツのプリントなら 「マーブル」へ デザインも任せられます!

チームや職場でお揃いのTシャツやスウェット、エプロンがあればみんなのテンションもアップ!でも、いざ作ろうと思ってもどこに頼めばいいのか...そんな時、マーブルが強い味方になります。手描きのスケッチやこんな感じにしたいという要望を伝えればデザインを作ってくれる上、アドバイスも的確に。フラッグ、トートバッグ、マグカップなどのプリントも可能なので店のアニバーサリープレゼントや販促グッズにもおすすめです。まずは電話かメールで気軽に問い合わせを!



●注文は1枚からオッケーです。家族やペットの写真を使ったり子どもが描いた絵をオリジナルTシャツにするといった注文も増えていますよ。

和歌山市築港2-8-2
築港センタービル1F
TEL:073-435-0225
FAX:073-425-3349
☎9:00~18:00
🗨️日曜日、祝日、第2・4土曜日
marble@mergenet-ad.jp



MERGENET
RECOMMENDED SHOP

鉄板串焼きダイニング 燦



九州産牛のみを使用 素材に対する徹底したこだわりが 美味しさにあふれる

今年1月に、南紀の台にオープンした鉄板串焼きダイニング。外観からは敷居の高い店なんじゃない?と思われるが、店にはいると抜群の居心地のよさとスタッフの笑顔が嬉しい。「厳選した国産牛の中から希少部位を中心にメニューを作りました。お手頃価格で楽しんでいただきたいから”串焼き”スタイルにしたのです」と話す店主の南さん。ミスジ、ヒウチ、イチボといった高級希少部位がそれぞれ280円、380円で食べられるのだ。コースは3種類で2,480円〜と驚きの価格。これからの季節、食事会や忘年会に絶対おすすめのダイニングだ。



上富田町南紀の台46-11
TEL:0739-33-9111
☎17:00~22:00 (L.O 21:30)
🗨️水曜日



●写真はレディースコース2,980円(お通し、串焼き3本、黒毛和牛イチボステーキ、サラダ、ねぎ味噌の焼きおにぎり)わさび醤油で食べると肉の旨味が口の中に広がる広がる!手持ちこんにやくはぶにぶにの中にししゃもの卵のプチプチ感がおいしい!他に串コース2,480円、ステーキコース4,980円もあり。●独自の仕入れルートを持ち、国産牛の美味しさを追求している「燦」では何と言ってもステーキが一押し。シャトーブリアンも予約すればOK。



兵庫県赤穂の「坂越の牡蠣」が12月より入荷します!

リコリーナ

くちくまのめぐみのフルーツファーム Ricolina

とにかくキレイ!広大な敷地に清潔なハウスがずらりと並んだ「リコリーナ」は、大粒で美味しいいちご狩りができると、開園2年目にしてどんどんクチコミが広がっている大人気ファーム。ここでは3種類のいちごを食べ比べできるようにレイアウトされており、期間中に何度も訪れる方がいるほど。「当園ではハサミを使わず、手でもぎとる方法なんです。せっかく体験してもらうのだから直接手にふれて感触を楽しんでいただきたい」といちごの他にも、マンゴー、ドラゴンフルーツ、ライチ、ぶどう、イチジク、びわなども栽培中。一年中、フレッシュな美味しさに出合えますよ!



「30分食べ放題」
●完全予約制
大人(中学生~)1,800円
小人(小学生)1,500円
幼児(3歳~)1,000円
3歳以下は無料
※料金は栽培状況、天候により変わる場合があります。

一年中フレッシュなフルーツが食べられる農園 12月のいちご狩りも予約受付中です!

●定期的に床を磨き上げるから、いつもハウス内は清潔に保たれています。●高設栽培システムなので立ったまま摘み取りが楽しめます。●ベビーカーや車椅子もOKです。●まりひめ、紅ほっぺ、章姫を2,600株植栽しています。



上富田町朝来1713-35
TEL:0739-83-2150
FAX:0739-83-2151
☎10:00~15:00(最終受付)



景気よくなっててニュースで言ってるけど、1ミリも感じられへんあ。(田辺市/Kさん・40歳)

マージネットってどんな会社なの？どんな事しているの？
 そんなギモン解決には、そこで働く人に聞くのが一番。
 ぶっちゃけトークをインタビュー！！



マージネットで働く人びと

The people who work in MERGENET

東京営業所 所属
 通販売上向上委員会 委員
成田 菜摘 さん (26歳)

Q. はっきり言って、「マージネットってどんな会社？」

全国的に見れば大きな会社ではないけれど、少人数だからこそ出来る事も多い、すごい会社です。



東京営業所とのミーティング、打ち合わせにはインターネット回線を使っています。

入社して丸2年になります。きっかけは「東京に行ける」という軽い気持ちだったんです(笑)印刷に関する知識も全くないし、知り合いもない都会で営業する(ことに)対する不安よりも、なぜかわくわく感でいっぱいでした。とにかく「やるぞ」という気持ちだけ。だれだっただけで働くにしろ「初めてだらけ」です。よね。ほとんど経験を重ねていくしかないんだと思います。一日中ほとんど外に出て営業しています。これまでのお客様を回ったり、圧着ハガキのお問い合わせをいただいたお客様と打ち合わせをしたりといった内容です。通販サイトの運営やブログの更新も私の仕事です。上司や先輩に教えてもらいながら、最近やっと印刷の知識もついてきたところなので、これからはさらにお客様のニーズに応えていきたいと思っています。先日、商品の納品後に「ありがとう！よかったよ」と言ってもらえた時に仕事のやりがいを感じました。この気持ちを忘れずに色々な事を提案できるようにになりたいと思います。

制作部 SP 事業課 係長
 通販売上向上委員会 委員長
古山 哲義 さん (34歳)

Q. はっきり言って、「マージネットってどんな会社？」

前にどんどん進んでいる会社です！



「ありがとうございます。次回もお願いします」と言われると、もうめっちゃくちゃ嬉しくて、感謝しかありません。この会社に入ってから自分自身が変わったなと思うところは、「周りの人のことを考えるようになったこと」です。仕事は一人では完結しません。もちろんプライベートでも一人では生きていきませんもんね。もともとずっと頑張ってきた会社に貢献しながら自分を高めたいと思っています。



SP 事業では「セールスプロモーションのプロデュース」をしています。多種多様なお客様にニーズに応え、その販促活動をより効果的なものにしていく提案をしています。圧着ハガキの通販サイトの担当をメインに、展示会の仕器デザインと制作、パッケージデザインが主な仕事です。私はコンピュータ専門学校を卒業して、新卒でマージネットに入社しました。自分分がいいと思うものだけをデザインしてしまいたくなかったですよ(笑)。ほんと今思い出しても恥ずかしい話です。お客様が何を求めているのか、なぜそれが必要なのか、という最も大切な点を考えていかなければいけません。先輩の仕事を見ながら、一番効果的なものを作るよう努力しています。どんなデザインが消費者に響くのか、どうすればお客様の売上が伸びるのかを最重要課題としていきます。そうしていくと自然と結果もついてくるようになりました。お客様から「ありがとう。次回もお願いします」と言われると、もうめっちゃくちゃ嬉しくて、感謝しかありません。この会社に入ってから自分自身が変わったなと思うところは、「周りの人のことを考えるようになったこと」です。仕事は一人では完結しません。もちろんプライベートでも一人では生きていきませんもんね。もともとずっと頑張ってきた会社に貢献しながら自分を高めたいと思っています。



工務部 課長
 5S委員会 委員長
大江 純司 さん (39歳)

Q. はっきり言って、「マージネットってどんな会社？」

現状に満足しない、全国的に勝負していく会社。



印刷の工程管理、印刷用紙の発注が主な仕事です。これまで印刷機械を動かしていく現場をずっとやってきたのですが、今は全工程の管理をするようになりました。役割をいただいてから仕事に関する責任感を強く持つようになりました。後輩の指導も含めて、現状に満足せず、常に前を向いて新しいことに取り組むという気持ちも持てたのも、責任感からです。もちろん忙しい時や人手が足りない時は印刷の現場にもはいりますよ。仕事環境の改善にも力を入れています。「5S委員会」の5Sとは、整理、整頓、清潔、清掃、しつけ、です。「しつけ」というのは、全社員で毎週1回掃除を徹底的にしながら、社内のルール確認をしていくことなんです。当たり前なんです。ですが、例えば時間を守るといって、これも確実に実行する事で、納期に対する意識も変わってきます。忙しい時ほど納期が守れたら、その達成感からやりがいにもつながっていきます。それぞれがそういう意識を持つ事で会社全体のクオリティがアップして行くと考えます。新たな挑戦をし続けるマージネットだからこそ「当たり前」のことを大切にしていきたいと思っています。

商品管理課 係長
 経営基盤強化委員会 委員長
清水 裕紀 さん (33歳)

Q. はっきり言って、「マージネットってどんな会社？」

他とは違うことをしようとしている。前向きな姿勢の会社です。



入社して5年目になります。東京・和歌山市に営業所があり広い視野で仕事ができそうだなと思い決めました。商品管理課は出来上がった印刷物の発送や、手内職の手配・工程の管理、お客様からお預かりしている商品の在庫管理などをしています。営業部や工務部とのやり取りでスケジュールを組んで仲間と一緒に商品を仕上げるという内容です。以前は経理をしていました。その当時は直属の上司が会長と社長で、一人で仕事に向かうというものでしたが、今は営業部、工務部との連携が必要となるチームワークで、その仲間意識がうれしくてとてもやりがいを感じています。一番気を使う点は、手内職のスタッフさん達に気持ちよく仕事をしてもらうことです。仕事によって得意な人とそうでない人もいますし、またパートナーの組み合わせでスムーズな流れができるように意識して段取りを組んでいます。完璧な印刷をしても仕上げの部分がきちんと出ていないと商品自体がだめになります。マージネットクオリティが下がるような事は絶対したくないです。新社屋できて仕事環境がこれまで以上に改善してきているので、品質をさらにアップさせていきたいです。経営基盤強化委員会では最も重要な個人情報保護の取り組みをしています。来年にはPマーク(プライバシーマーク)制度取得の予定です。



えっ？もうすぐクリスマスで正月でバレンタイン？冬はイベント多いからイヤです。彼氏いないし。(みなべ町/Nさん・28歳)